

Q.Partner 2.0 C&I


Qcells und Q.PARTNER - starkes Teamwork
für zukünftige Wettbewerbsvorteile





Der Markt bringt immer neue Herausforderungen für Beschaffung und Lagerung. Finanzierungen gestalten sich aufwändiger und langwieriger. Daher möchten wir Dir wichtige Mehrwerte für Dein Tagesgeschäft bieten - unseren gemeinsamen Wettbewerbsvorteil. Als Q.Partner 2.0 C&I kannst Du auch die neuen Energiedienstleistungen von Qcells (Dezentrale Energielösungen) für Deinen Vertrieb nutzen. Wir bauen mit Dir auf eine langfristige, nachhaltige und erfolgreiche Partnerschaft.


Zwei Optionen bieten sich für Dich als Q.PARTNER:


1. Option: Installations-Partnerschaft


 Du bekommst ein PV-Projekt, samt unterzeichnetem LOI oder Kaufvertrag.

 Du übernimmst ggf. die Statikprüfung und die Anfrage des Netzanchlusses und später auch die komplette Installation.

 Die Installation der Anlage führst Du als Partner von Qcells vor Ort durch. Bis hin zur Abnahme, der Dokumentation und der vielleicht nötigen Zertifizierung.


 Für die Installation jedes Projektes erhältst Du eine attraktive Vergütung.


 Qcells unterstützt dich als starker Partner, falls Dein Kunde einen ausgewiesenen Hersteller als Vertragspartner wünscht, z.B. bei Automotive, Filialisten, etc.


 Wir bieten dem Endkunden unser tolles Finanzierungsmodell BNPL („Buy now, pay later“) in Form einer Ratenzahlung an: Sofortkauf und Eigentum der PV-Anlage in 5 oder 8 Jahren. Mit komfortabler Zahlung in monatlichen Raten entweder in 5 Jahren mit 2 % Zinsen, oder in 8 Jahren mit 3 % Zinsen. Anzahlung ist nur erforderlich, wenn Creditrating des Endkunden unzureichend ist. Die Laufzeit kann jederzeit mit einer Einmalzahlung beendet werden.


2. Option: All-in-One-Partnerschaft


 Du übernimmst den Vertrieb und die Beratung vor Ort und vermittelst das Angebot von Qcells.


 Nach LOI oder Vertragsunterzeichnung übernimmst du die gesamte Vorbereitung der Installation, einschließlich Statikprüfung und Anfrage des Netzanchlusses.

 Auch die Installation der Anlage vor Ort führst Du als Partner von Qcells durch. Bis hin zur Abnahme, der Dokumentation und der vielleicht nötigen Zertifizierung.

 Für jedes Projekt erhältst Du eine attraktive Vergütung für den Akquise und für die Installation.

 Qcells unterstützt dich als starker Partner, falls Dein Kunde einen ausgewiesenen Hersteller als Vertragspartner wünscht, z.B. bei Automotive, Filialisten, etc.

 Oder möchte Dein Kunde eine Anlage auf seinem Dach, aber diese nicht in seinen Büchern führen? Unsere Lösung lautet hier: PCAP (Power Contracting oder Anlagenpacht).

 Wir bieten dem Endkunden unser tolles Finanzierungsmodell BNPL („Buy now, pay later“) in Form einer Ratenzahlung an: Sofortkauf und Eigentum der PV-Anlage in 5 oder 8 Jahren. Mit komfortabler Zahlung in monatlichen Raten entweder in 5 Jahren mit 2 % Zinsen, oder in 8 Jahren mit 3 % Zinsen. Anzahlung ist nur erforderlich, wenn Creditrating des Endkunden unzureichend ist. Die Laufzeit kann jederzeit mit einer Einmalzahlung beendet werden.

Schon gewusst?

Auch wenn Unternehmen häufig zu einem sehr günstigen Preis Strom einkaufen können, ist der Solarstrom vom Firmendach meist noch günstiger und schützt zudem über Jahrzehnte vor steigenden Strompreisen. Viele Branchen haben tagsüber einen gleichmäßigen Strombedarf und können so den Solarstrom optimal nutzen. Alles spricht für Photovoltaikanlagen auf Firmendächern.

Quelle: www.klimaschutz-niedersachsen.de

Deine Vorteile als Q.PARTNER 2.0 C&I auf einen Blick:



Starker Partner

Qcells als Energieversorger unterstützt Dich mit geballtem Wissen rund um den deutschen Energiemarkt.



Umfassende Unterstützung

Qcells übernimmt die Logistik, den Materialfluss, die Lagerhaltung und Vorfinanzierung für das gesamte Projekt.



Zusätzliches Einkommen

Du erhältst eine attraktive Vergütung sowohl für Deine Vertriebs- als auch Deine Installationsaktivitäten.



Wettbewerbsvorteil

Qcells kann durch flexible Geschäftsmodelle ein individuell passendes Angebot für jeden C&I Kunden gestalten. Wir bieten gemeinsam eine autarke Energielösung und überzeugen Deinen Kunden von den Vorteilen einer nachhaltigen Energiequelle.



Komfortable Finanzierung

Du erhältst mit der Modalität Ratenzahlung ein Qcells-eigenes Finanzierungsinstrument, um jedem Kunden sein optimales PV Projekt verkaufen zu können.



Qcells als bekannte starke Marke geht mit Dir zusammen in den Markt

Qcells ist Dein All-in-One Partner. Mit dem Bereich „Dezentrale Energielösungen“ bieten wir interessante Energiedienstleistungen an, die wir stetig weiterentwickeln.

Ergänze damit Dein Portfolio und profitiere von uns als deinem starken Partner:

Anlagenpacht

Eigenstromversorgung für Kunden die kein Geld investieren und eine Solaranlage völlig bilanzneutral betreiben möchten.

Power Contracting

Rundum-Sorglos-Paket für die günstige Stromversorgung von Gewerbe- und Industriekunden.

PPA Verträge

Stromabnahme aus einer Solaranlage durch Qcells.

Direktvermarktung

Vermarktung von Strom, der nicht vor Ort verbraucht werden kann, inkl. gesetzlicher Direktvermarktung.

Gewerbespeicher

Steigerung des Autarkiegrades durch die Verwendung eines Gewerbespeichers.

Interesse?

Weitere Details und Informationen erhältst Du von Deinem Vertriebs-Ansprechpartner bei Qcells.

Zusammen mit dem Team "Dezentrale Energielösungen" gestalten wir individuelle Lösungen für C&I Kunden.

„Dezentrale Energielösungen“ ist ein Geschäftsbereich von Qcells für ganzheitliche und saubere Energie- und Finanzierungslösungen für Gewerbe und Industrie (C&I).

Kontakt:

Tel. +49 (0)3494 6699 4444

Mail: b2b.kunden@q-cells.com

